



EXPLICACIONES COMPLEMENTARIAS

DEFINICION DE SECTORES INDUSTRIALES

Las siguientes definiciones se han tomado de la "Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las Actividades Económicas" (CIIU) Rev. 3 de las Naciones Unidas.

27 Metales comunes (acero y metales no ferrosos)

- Fabricación de productos primarios de hierro y acero
- Fabricación de productos primarios de metales preciosos y metales no ferrosos
- Fundición de hierro, acero y metales no ferrosos.

29 Fabricación de maquinaria y equipo

Esta industria **incluye** la fabricación de:

- maquinaria de uso general (fabricación de motores y turbinas, excepto motores para aeronaves, vehículos automotores y motocicletas; bombas, compresores, grifos y válvulas; cojinetes, engranajes, trenes de engranajes y piezas de transmisión; hornos, hogares y quemadores; equipo de elevación y manipulación);
- maquinaria de uso especial (maquinaria agropecuaria y forestal; máquinas herramientas; maquinaria metalúrgica, maquinaria para la explotación de minas y canteras y para obras de construcción; maquinaria para la elaboración de productos textiles, prendas de vestir y cueros; armas y municiones);
- aparatos de uso doméstico (aparatos eléctricos de uso doméstico; aparatos termoeléctricos de uso doméstico; calentadores no eléctricos de uso doméstico).

31 Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos

Esta industria **incluye** la fabricación de:

- motores, generadores y transformadores eléctricos;
- aparatos de distribución y control de la energía eléctrica;
- hilos y cables aislados;
- acumuladores, pilas y baterías primarias;

- lámparas eléctricas y equipo de iluminación;
- otros tipos de equipo eléctrico.

32 Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones

Esta industria **incluye** la fabricación de:

- tubos y válvulas electrónicos y otros componentes electrónicos;
- transmisores de radio y televisión y de aparatos para telefonía y telegrafía con hilos;
- receptores de radio y televisión, aparatos de grabación y reproducción de sonido y vídeo, y productos conexos.

341 Vehículos automotores

Esta industria **incluye** la fabricación de:

- automóviles y otros vehículos automotores diseñados principalmente para el transporte de personas;
- vehículos automotores para el transporte de mercancías, como camiones y vehículos comerciales.

351 Construcción y reparación de buques y otras embarcaciones

Esta industria **incluye**:

- la construcción y reparación de buques y de estructuras flotantes;
- la construcción y reparación de embarcaciones de recreo y deporte.

353 Aeronaves y naves espaciales

Esta industria **incluye**:

- la fabricación de aeronaves y naves espaciales;
- el mantenimiento y la reparación y modificación de aeronaves y motores de aeronaves.

EXPLICACION SOBRE UNA COMPARACION DE INGRESOS NETOS BASADA EN LAS PARIDADES DEL PODER ADQUISITIVO

Método de cálculo de las paridades del poder adquisitivo

La Oficina Federal de Estadística de Alemania ha perfeccionado un método de cálculo de "paridades del poder adquisitivo" que constituye un sistema de tipos de cambio entre el euro y cierto número de monedas, en el que se tienen en cuenta, por un lado, el costo de la vida en Alemania y en los países de que se trate y, por otro, los hábitos de consumo en los mismos países. Un ejemplo puede servir de breve explicación.

Tomemos el caso de los Estados Unidos. El nuevo tipo de cambio entre el \$ EE.UU. y el euro (paridad del poder adquisitivo) se calcula como sigue:

Se toma en consideración un conjunto de bienes y servicios, representativo de la *estructura de consumo en Alemania*. El precio de ese conjunto se calcula en euros y luego se calcula lo que costaría en \$ EE.UU., en Estados Unidos, el mismo conjunto. De los dos precios así obtenidos puede extraerse un tipo de cambio entre el \$ EE. UU. y el euro (basado en el modo de vida alemán).

De la misma manera, se toma en consideración un conjunto de bienes y servicios, representativo de la *estructura de consumo en Estados Unidos*. El precio de ese conjunto se calcula en \$ EE.UU., y luego se calcula lo que costaría en euros, en Alemania, el mismo conjunto. De los dos precios así obtenidos puede extraerse un segundo tipo de cambio (esta vez basado en el modo de vida estadounidense).

La media entre ambos tipos de cambio así calculada constituye la paridad del poder adquisitivo entre el dólar estadounidense y el euro.

En el siguiente cuadro figuran las diferencias observadas entre los tipos de cambio oficiales y las paridades del poder adquisitivo. Esto indica inmediatamente si el costo de la vida es más elevado (diferencia negativa) o menos (diferencia positiva) en el país considerado que en Alemania.

Este método consiste, pues, en reajustar, mediante los tipos de cambio, el valor de los ingresos netos, teniendo en cuenta el costo de la vida, tanto en el país de origen como en el país donde se utiliza la moneda de referencia (en este caso, Alemania).

Conjunto utilizado de bienes y servicios

En cuanto a la base de apreciación de las diferentes estructuras de consumo utilizadas por la Oficina Federal de Estadística, debe precisarse que se toma de los presupuestos familiares comprendidos en las estadísticas oficiales - en relación con los índices de precios - y otras encuestas sobre el consumo. Los esquemas establecidos,

representativos de la estructura del consumo en los diversos países, se refieren a la situación de familias de asalariados de clase media, por lo que los resultados son válidos para amplias categorías de población, entre las que figuran, claro es, las familias de obreros metalúrgicos.

Estos esquemas comprenden unos 350 bienes y servicios, que forman los elementos esenciales de los niveles de vida; entre ellos figura una gama de productos de categoría superior adquiridos igualmente, estos últimos años, cada vez en mayor grado, por asalariados de ingresos medios.

Las paridades del poder adquisitivo se refieren únicamente a los gastos de consumo, sin los impuestos directos ni las contribuciones de los asalariados a la seguridad social..

Utilidad de las comparaciones de ingresos sobre la base de las paridades del poder adquisitivo

Uno de los objetivos de la comparación internacional de los ingresos netos es determinar las diferencias de niveles de vida entre trabajadores que realizan la misma cantidad y calidad de trabajo, diferencias resultantes de las disparidades del poder adquisitivo de sus ingresos.

Una comparación internacional de los ingresos netos expresados en una sola moneda, por ejemplo el franco suizo, permite ciertamente situar esos ingresos relacionándolos entre sí, pero únicamente en función del valor que representan sobre la base de los tipos de cambio oficiales entre el franco suizo y las monedas de los países correspondientes. La principal indicación en materia de nivel de vida que facilita tal comparación se limita a Suiza, y se traduce en la expresión de las diferencias de poder adquisitivo que caracterizan a los trabajadores de los países estudiados, si vivieran en Suiza con los ingresos de su país de origen. En seguida resulta evidente que una clasificación de países según el nivel de los ingresos netos establecidos sobre esta base entraña grandes dificultades de interpretación, puesto que un país, mal clasificado debido a la debilidad de su moneda con relación al franco suizo, puede permitir a sus trabajadores gozar de un buen poder adquisitivo con sus ingresos, en razón de un bajo costo de la vida..

En el método de la comparación ideal debiera intervenir, pues, el costo de la vida de cada uno de los países considerados, así como un elemento que refleje los hábitos de consumo que distinguen a esos países.

Por tanto, la aplicación del método de las paridades del poder adquisitivo permite obtener una comparación de los ingresos más próxima de la realidad que una simple comparación basada en los tipos de cambio oficiales.

PARIDADES DEL PODER ADQUISITIVO Y SU COMPARACION
CON LOS TIPOS DE CAMBIO OFICIALES - 2005

Países	Nivel de precios	Tipo de cambio oficial	Paridades del poder adquisitivo utilizadas	Periodo cubierto en la encuesta
		Equivalente en € de 1 unidad de la moneda nacional	Equivalente en € de 1 unidad de la moneda nacional	
Angola	128	95.5438	122.3218	2005
Argentina	72.3	3.6117	2.6101	2005
Australia	105	1.632	1.7136	2005
Austria	105.5	1	1.0554	2004-05
Bélgica	101.3	1	1.0129	2005
Bielorrusia	82.6	2680.96	2215.62	2005
Brasil	94	3.0368	2.8539	2005
Bulgaria	82.6	1.9558	1.6152	2005
Canadá	103.2	1.5087	1.557	2005
Hong Kong	97.2	9.6768	9.4039	2005
Chile	91.1	694.71	632.6883	2005
Colombia	74.8	2878.051	2152.4382	2005
Chipre	97.7	0.5768	0.5635	2005
República Checa	82.7	29.782	24.6148	2005
Dinamarca	125.3	7.4518	9.3348	2003
República Dominicana	88	37.0554	32.6064	May 2005-06
Ecuador	n/a	0	n/a	Jun-Dec 2005
Estonia	84.4	15.6466	13.207	2005
Finlandia	114.2	1	1.1424	2004
Finlandia	114.2	1	1.1424	2005
Francia	114.6	1	1.1462	2005
Gran Bretaña	124.8	0.6838	0.8531	2005
Alemania	1	1	1	2005
Grecia	100.9	1	1.009	2005
Honduras	78.5	23.4298	18.4018	2005
Hungría	84.4	248.05	209.4277	2005
Islandia	148.3	78.23	115.9993	2005
India	n/a	54.802	n/a	2005
Indonesia	79	12072.83	9540.9586	2005
Irlanda	115.7	1	1.1573	2004-05
Italia	109.7	1	1.0968	2004
Japón	151.6	136.85	207.5313	2004
Kenia	n/a	93.3695	n/a	April 2005-06
Kosovó	n/a	1	n/a	2005
Kirguizistán	n/a	0	n/a	2005
Letonia	81.8	0.6962	0.5694	2005
Lituania	81.6	3.4528	2.8183	2005
Macedonia, ARY	81.9	61.2998	50.2281	2005
Malta	94.1	0.4299	0.4047	2005
México	86.6	13.4993	11.6912	2005
Nepal	78.4	88.708	69.5652	2005
Nueva Zelanda	111.8	1.766	1.9112	2005
Noruega	140.6	8.0092	11.2617	38626
Panamá	87	1.2441	1.082	2005
Perú	86.5	4.0931	3.5409	2005
Polonia	77.8	4.023	3.1303	2005
Portugal	99.6	1	0.9962	2005
China, Rep. de (Taiwán)	88.5	39.973	35.3802	2005
Rumania	n/a	3.6209	n/a	2005
Federación Rusa	97.6	35.1884	34.3368	2005
Serbia	83.4	82.986	69.2276	2005
Singapur	87.1	2.0702	1.8028	2005
Eslovenia	88.5	239.5681	211.9649	2005
República Eslovaca	84.2	38.599	32.4828	2005
Sudáfrica, República de	85.6	7.9183	6.7781	2005
España	100.7	1	1.007	Jul-Sep 2005
Suecia	114.5	9.2822	10.6286	Dec-04 - Nov-05
Suiza	120.2	1.5483	1.8609	2004
Tanzania	n/a	0	n/a	April 2005-06
Tailandia	77.3	50.068	38.7254	2005
Túnez	77.3	1.6119	1.2454	May 2005-06
Turquía	102.9	1.6771	1.7252	2004-05
Ucrania	n/a	6.3708	n/a	2005
EE. UU.	106.6	1.2441	1.3264	2005
Venezuela	86.9	2618.2285	2276.4098	2005

(1) Tipos de cambio según los datos del Banco Federal Alemán.

(2) Fuente: Oficina Federal de Estadística de Alemania. Los tipos son valores medios entre la estructura de consumo de Alemania y del otro país.